

Propunere colaborare,

## **TRAINING/COACHING/SALES MANAGEMENT**

**“CRIZA ECONOMICA E PE TERMINATE SI E BINE SA-TI PREGATESTI ECHIPA,  
INCA DE PE ACUM!”**

De 4 ani, am lucrat (inca lucrez), in 9 proiecte, mai mari sau mai mici.

De la 4 angajati, pana la, peste 500. Lucrez cu omul, imi place si de asta, ne ies bine actiunile. Uneori ne mai contrazicem si cred ca-l absolut normal.

Iti spun, un pic trist, ca maxim 10% dintre firme *investesc* intr-un astfel de proiect si stiu si de ce, si o sa-ti spun cand ne vedem!

**Dar hai sa-ti raspund primul, de ce eu, de ce ar trebui sa ma alegi pe mine?!**

### **DE CE CASTIGI?!**

1. Pentru ca sunt singurul trainer & coach, din tara, care ‘merge mai departe’, alaturi de tine. Eu nu-ti fac consultanta de cateva mii de euro si NU te las "balta", cum spun unii (noi trebuie sa fim in aceeasi “barca”).



2. Pentru ca stau "unu la unu" cu oamenii tai, si cu tine de cate ori e cazul si-ti prezint un punct de vedere strict pe o vedere "out of the box", iar oamenii tai, este foarte posibil sa aiba o revelatie si sa-si dubleze vanzarile (am si un sistem).
3. Nu ma enervez si nu le "ordon" oamenilor tai, lucrez in echipa si ne insusim succesul iar esecul "il traversam" si spunem ca mergem mai departe cu fruntea sus si "o alta strategie."
4. Pentru ca in 6 ani de multinationala si training-uri (teoretic si practic), am invatat multe, mai ales cum reactioneaza oamenii, in loc sa actioneze.
5. Pentru ca stiu ce inseamna un "SYSTEM" si voi da mai departe acest mod de lucru.
6. Pentru ca lucrez si motivational si, practic, mesajele, ideile, si actiunile noastre au valoare si se intiparesc; **mesajul fiind clar**; **!ACTIUNE!** si un bun plan.
7. Pentru ca m-am pregatit cu cele mai bune firme din domeniul vanzarilor si de 14 ani, si eu VAND.
8. Pentru ca si eu sunt intr-o continua invatare si dezvoltare si **20%** din banii mei sunt investiti in training-uri, seminarii, carti si invatare continua. Imi pasa!
9. Pentru ca stiu foarte bine ce inseamna "vanzare inchisa cu succes".
10. Pentru ca, foarte repede vei avea un feed-back in legatura cu echipa ta.
11. Pentru ca lucrez pe "piloni", concret si "solid".
12. Pentru ca sloganul meu este: "*Pregatit sa-ti antrenez echipa !*"

Stiu cum sta treaba cu angajatii, atunci cand le spui ce sa faca si cum sa faca

### De ce vine un moment cand ai nevoie de o parere obiectiva?

Tu, vei fi mai tot timpul subiectiv si esti considerat pe buna dreptate, **AUTORITATE**.  
Cuvintele tale si planul tau nu sunt intotdeauna ascultate!?



Dar tu nu ai nevoie de scuze in afacerea ta si totusi parca acestia nu te asculta. Ai idei noi insa parca nu vor sa le aplice. De ce? Ti-am raspuns mai sus; tu, esti subiectiv si asa apari in ochii lor.

## CE POT FACE EU, PRACTIC, IN MAI MULTE “ZONE” DIN AFACERE TA

- ❖ **(Angajati din departamentul comercial/vanzari). Oameni au nevoie de cineva** din exterior sa le spuna ce si mai ales cum. Daca vor intelege mesajele si le voi da exemple punctuale, suntem castigati impreuna.
- ❖ **(Angajati din oricare departament). Cand esti dispus**, voi veni la tine la firma si voi tine o prezentare foarte bine structurata cu mesaje clare si specifice. Vei vedea singur impactul.
- ❖ **(Angajati din departamentul vanzarilor). Vom analiza impreuna**, atent, nevoile de training pentru echipa ta, facand o analiza practica si vom sti directia in care sa ne concentram.
- ❖ **Pot face training pe:** vanzari, comunicare, feedback (rolle play), fidelizarea clientilor, marketarea clientului, motivatie si exemple concrete, prin puterea exemplului. Daca crezi ca e cazul, echipa ta, poate fi filmata in timpul sedintelor de training si putem observa cum se comporta venind cu argumente pe cele trei canale de comunicare (verbal, non-verbal, paraverbal). Va fi de impact, iti promit!
- ❖ **(Special pentru clientii tai). Vrei sa-ti “educi clientii”**, sau vrei doar sa-i inviti la un eveniment important pentru tine? Pot veni si sustine o prezentare practica despre cum sa-si creasca afacerea fiecare dintre ei. Dublu avantaj: tu, vei vinde mai mult la ei, ei, vor vinde mai mult in piata.
- ❖ **(Special pentru colaboratorii/partenerii tai). Vrei sa organizezi un eveniment** important cu oameni de afaceri adevarati? Pot sa vin la tine, in calitate de speaker, si putem spori calitatea informatiei aduse cu plus valoare pentru partenerii si clientii tai.



### Ce poti pierde un urma deciziei de a nu colabora?!

1. Posibilitatea de a avea repede o imagine obiectiva a echipei tale
2. Un plus de valoare si informatii aplicabile de a doua zi
3. O imagine de ansamblu a clientilor tai, vazuti "din afara cutiei" (pur si simplu informatiile vor veni direct de la clientii tai)
4. Ce apreciza cel mai mult, angajatii tai, la firma ta
5. Formula "succesului" pe care o voi spune oamenilor tai. Da, exista o formula!
6. Probabilitatea de a te diferentia de concurentii tai (Oferte unice de vanzare, Garantii)
7. O alta abordare a clientilor tai, venita din partea echipei tale
8. Posibilitatea de a avea mai multe recomandari
9. Posibilitatea de a face "parghii" – cu mai putin sa obtii mai mult
10. Posibilitatea de a face un marketing tintit
11. Posibilitatea de a-ti surprinde clientii.

**Nu esti inca hotarat?** Nu-i nimic, da-mi un telefon inainte sau contacteaza-ma pe e-mail sa te convingi in prelabil printr-o discutie. **Putem face o demonstratie!**



**Contacte:**



iulian@investestecorect.ro



0742.283.743

Iti doresti o sesiune  
de coaching in firma ta?  
Dar un training?  
Sau sa iti cresti vanzarile?  
**Iti ofer garantii punctuale!**

*Pregatit sa-ti antrenez  
ECHIPA*



In final, iti ofer cateva materiale gratuite, pentru tine si echipa ta. O carte publicata de mine in anul 2012 si un CD. Ambele Motivationale! Stiu ca-ti permiti sa le platesti, dar fa-mi placerea de a ti le oferi.

